

- JEPX便り
- 2 予備力とは何か
- インタビュー
- 4 **大槻 博 氏**
[北海道ガス社長]
**省エネと分散電源は
需要が減る時代の大戦略だ**
- ニュース&トレンド
- 6 中堅都市ガス争奪戦、本丸はガス卸
- 7 [第1回全国事業所・電力需要調査 続報]
需要家の6割が要望する情報サービス
- 8 超小型機がバイオマス発電を変える
- 9 ポイント戦略、JXはマイル顧客を狙う
- 10 低圧料金を先出し、東急のインパクト
- 10 独RWE、最大手エーオンに続き再編
- 11 システム開発は2極化、4月の混乱は必至
- 11 中部電がカンパニー制へ移行する理由
- 12 カナダ発、水中に電気を貯める新技術
- 12 需要の6%で決着した予備力の料金算入
- 法律・制度 Q&A 第4回
- 13 「2年縛り」や
解約金の設計方法は？
- Next Report
- 14 **スイッチング予約開始間近
小売制度を読み解く**
- 勝者への方程式
- 20 丸紅
大再編後は電力トップ5へ
再エネと海外、楽天提携が布石
- 海外ビジネス最前線
- 22 ドイツのシュタットベルケ
電気もガスも水道もシェア伸ばす
地域密着型の総合インフラ事業
- 稼ぐ技術
- 24 レドックスフロー電池
世界最大の施設が稼働
住友電工が事業化でリード
- New
- 競争に勝つIT戦略
- 26 通信事業者に学ぶ
ITを経営戦略実現の武器に
“遅れた”電力業界に参考例はない
- 電力ビジネス基礎講座 第12回
- 28 託送業務の攻略(中編)
同時同量に変更
変わるパラダイム
- マーケット考察
- 30 米スマートグリッド最新事情
大規模集中に変調
東西で分散重視の波
- エネルギー教養学
- 32 最新版アウトLOOKの注目点
油価低迷はあるか
変貌する需給地図
- 34 ニュースクリップ / 36 カレンダー